



Startup-Katalog

InnoPartner Netzwerkevent 18.07.2023

Kurzbeschreibung

asvin ist ein führender Anbieter von Industrial Cybersecurity-Lösungen für IIoT und OT. Als Software-as-a-Service ermöglichen sie eine umfassende Absicherung kritischer Infrastrukturen, Priorisierung von Risiken und Stärkung der Widerstandsfähigkeit. Mit Risikoanalyse, SBOM-Auswertung und Softwareupdate-Management unterstützt asvin die praktische Umsetzung regulatorischer Anforderungen wie dem Cyberresilience Act und EU NIS 2, und sorgt für umfassende industrielle Cybersicherheit und Compliance.

Problem

Angesichts des zunehmenden Fachkräftemangels ist es für OT-Verantwortliche von entscheidender Bedeutung, effektiv und zeitnah zu handeln. Die Sicherung operativer Technologien (OT) wird jedoch immer komplexer, und es besteht die Notwendigkeit, Risikoanalysen und -priorisierungen durchzuführen, um die kritischsten Bereiche für jedes Unternehmen priorisiert anzugehen.

Lösung

asvin Risk-By-Context bietet eine innovative Lösung, die OT-Verantwortlichen ermöglicht, trotz Fachkräftemangels effektiv zu handeln. Durch die Echtzeit-Erkennung von Bedrohungen, die Bewertung von Risiken und die gezielte Priorisierung ermöglicht asvin Risk-by-Context Unternehmen, ihre Sicherheitsmaßnahmen auf diejenigen Bereiche zu konzentrieren, die für ihre spezifische OT-Umgebung am kritischsten sind.

Business Outcome

asvin Risk-By-Context stärkt entscheidend die Resilienz gegen Cyberbedrohungen und ermöglicht verbesserte OT-Sicherheit, effiziente Ressourcennutzung, minimierte Ausfallzeiten, Compliance-Erfüllung und Vertrauensstärkung für Unternehmen.

Branchen

- Automotive
- Maschinenbau
- Industrieunternehmen
- KRITIS Unternehmen

Organisation

Anzahl Mitarbeiter: 20
Firmensitz: Stuttgart
Gründungsjahr: 2018
Kontakt: contact@asvin.io

Referenzen

cyber |
agentur





[Jaimo Solutions GmbH - Stage]

Kurzbeschreibung

Stage - die Zukunft der Informationsverbreitung. Mit unserer hochskalierbaren Cloud-Software erreichen Behörden, Unternehmen etc. ihre Zielgruppe auf jedem Gerät, jederzeit und überall. Kunden profitieren von unserer innovativen KI-Technologie, die Inhalte automatisch verarbeitet und aufwertet, und von der Sicherheit unserer in Deutschland gehosteten Server. Stage wird bereits jetzt von Regierungs- und Verwaltungsapparaten auf allen Ebenen genutzt. Stage ermöglicht eine Ära der barrierefreien, effektiven und sicheren Kommunikation.

Problem

Aufgrund der Vielzahl an Kommunikationskanälen ist die digitale Kommunikation zwischen Behörde/Unternehmen und Interessenten meist nicht zentralisiert und strukturiert. Darüber hinaus führen die hohen Datenschutzanforderungen für Behörden zu einem großen manuellen Aufwand bei der Informationsbereitstellung.

Lösung

Stage aggregiert automatisch öffentliche Informationen und stellt diese datenschutzkonform, barrierearm, strukturiert und zentralisiert auf Website, App und Digital Signage Lösungen bereit.

Business Outcome

- Kommunikationsaufwand über 50 % reduziert
- Datenschutzrechtliche Probleme gelöst
- Mehrwert durch neue Zielgruppen

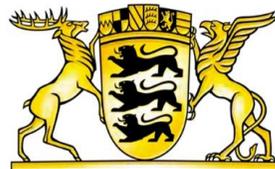
Branchen

- Öffentliche Einrichtungen
- Unternehmen
- Vereine

Organisation

- Anzahl Mitarbeiter: 4
- Firmensitz: Bad Schönborn
- Gründungsjahr: 2018
- Kontakt: Adrian Wabro | wabro@jaimo-solutions.com

Referenzen



Lemontaps

Kurzbeschreibung

Lemontaps ist die Nr. 1 B2B Plattform für digitale Visitenkarten. Mit Lemontaps können Sie einfach individuelle Visitenkarten Profile nach Ihrem CI für Ihr Team erstellen und verwalten. Diese können per QR-Code, Wallet, Link oder NFC-Karte mit neuen Geschäftskontakten geteilt werden.

Problem

- Papiervisitenkarten & Flyer sind nicht nachhaltig und nicht modern und landen im Müll
- Kontakte gehen verloren und man erinnert sich nicht mehr wen man kennengelernt hat

Branchen

Wir sind in allen Branchen vertreten, besonders aber bei:

- Banken, Versicherungen und Beratungen

Referenzen

Über 15.000 Kunden vertrauen auf Lemontaps, unter anderem:

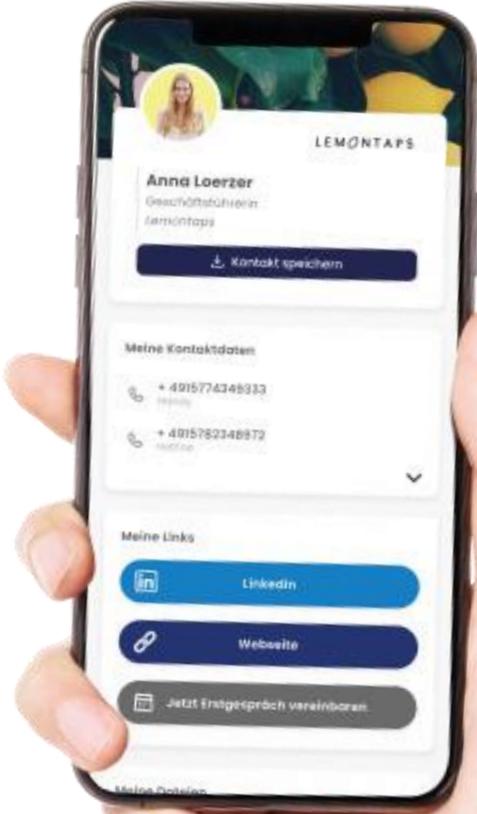
Lösung

Mit Lemontaps können Sie effizient für ihr Team digitale Visitenkarten erstellen – das sind die Vorteile:

- Nachhaltig: Keine Papierverschwendung & Wow-Effekt
- Kontaktdaten mit Kontext
- Kosteneffizient
- Leads effizient erfassen

Organisation

- Anzahl Mitarbeiter: 13
- Firmensitz: Stuttgart
- Gründungsjahr: 2021
- Kontakt: contact@lemontaps.com





PSYCHOLOGICAL AI

Use the power of psychology

Write Text that convert



Psychological AI

Kurzbeschreibung

Psychological AI bietet eine SaaS Software an, die auf Grundlage von Psychological Targeting Texte erstellt und verbessert, die dadurch höher konvertieren. Kunden wie Siemens, Lidl, Böhringer Ingelheim und viele weitere nutzen die Lösung zur Verbesserung Ihrer Texte im Marketing, Sales und dem Recruiting und erzielen damit herausragende Ergebnisse.

Problem

Menschen entscheiden zu 95 % emotional. Daher ist es von enormer Bedeutung die emotionalen Bedürfnisse anzusprechen. Marktforschung und Agenturen sind sehr teuer, was dazu führt, dass Unternehmen die Erkenntnisse nicht einsetzen.

Lösung

Psychological AI löst dieses Problem in 2 einfachen Schritten:
1. Analyse des Bedürfnisses auf das eine Person oder Gruppe am stärksten reagieren wird
2. Erstellung von Content der diese Bedürfnisse adressiert.

Business Outcome

25 % höhere Attraktivität von Stellenanzeigen **17 % mehr Bewerbende** auf Stellenanzeigen
87 % mehr Antworten auf LinkedIn Nachrichten
7,4 % mehr Umsatz bei Produktbeschreibungen **30 % höhere Conversion** von Newslettern

Branchen

- Lösung für Recruiting: Kein Branchenfokus
- Lösung für Marketing/Sales: B2B Fokus (Software und Dienstleistungen)

Organisation

- Anzahl Mitarbeiter: 8
- Firmensitz: Heilbronn
- Gründungsjahr: 2017
- Kontakt: simon.tschuertz@100worte.de

Referenzen



ATOSS

Schneider Electric



Boehringer Ingelheim

BONAGO
Incentive Marketing Group

BDO



JOHN DEERE

Meyle Müller

Roland Berger



CSS



nextx

Kurzbeschreibung

nextx hilft Unternehmen die passenden Bewerber:innen für Ausbildung und duales Studium zu finden. Möglich wird dies über eine neue App, mit der Schüler:innen in Kurzvideos echte Einblicke auf Augenhöhe in Ausbildung und Studium bekommen.

Problem

Der Wettbewerb um junge Menschen ist in vollem Gange. Unternehmen, die jetzt nicht sichtbar werden und den richtigen Zugang zur Zielgruppe finden gehen langfristig in der Masse unter.

Business Outcome

Passende Bewerber für Ausbildung & duales Studium

Branchen

- HR Tech, Bildung

Referenzen



Hochschule
Heidelberg



Lösung

Junge Menschen wollen ihre potenziellen Möglichkeiten erleben! Deshalb gibt es die nextx App: Berufsorientierung im Social-Media-Style auf Augenhöhe!

Organisation

- Anzahl Mitarbeiter: 15
- Firmensitz: Kurfürstenanlage 52, 69115 Heidelberg
- Gründungsjahr: 2021
- Kontakt: Sebastian.Stark@next-x.de, Tel: 06221/405 55 76



Kurzbeschreibung

Mit Resourcly sind wir auf der Mission eine Zero Waste Industrial Sharing Economy herzustellen, um den Übergang zu einer Kreislaufwirtschaft in industriellen Organisationen zu fördern. Wir verbinden Hersteller und deren Partner mit Technologie, um Ressourcen wiederzuverwenden und Abfälle zu monetarisieren.

Problem

Industrieabfälle durch Überproduktion und –bestände im Wert von 163 Mrd. USD jährlich. Gleichzeitig gefährden Ressourcenknappheit und Disruption der Lieferketten Herstellprozesse

Lösung

B2B Industrial Sharing Plattform und Ökosystem zum Tausch, Teilen und Monetarisieren von Überbeständen und obsoletem Inventar. KI-basiertes Matchmaking hilft dabei, relevante Partner und zirkulären Ressourcen zu finden. Der integrierte zirkuläre B2B Marktplatz ermöglicht es, innerhalb von Unternehmen oder über Unternehmensgrenzen hinweg, obsolete Bestände zu verkaufen, zu teilen und als Hersteller zurückzunehmen.

Business Outcome

- Effizienzsteigerung von bis zu 20-30 Prozent durch Verbesserung des Nettoumlaufvermögens
- Vermeidung von jährlich bis zu 31 Prozent Umsatzverluste durch Lieferkettendisruption

Branchen

- Produzierende Industrie, Maschinen-Anlagenbau, Automatisierung
- Alle Unternehmen, die obsolete bzw. Überbestände haben

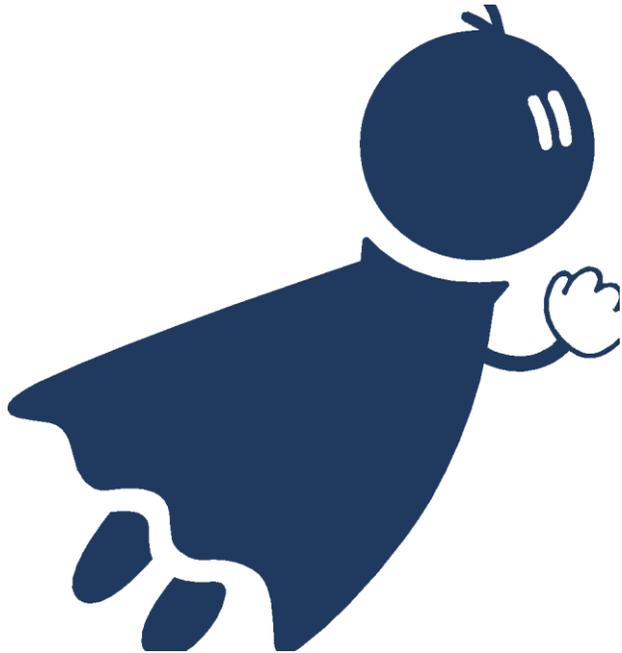
Organisation

- Anzahl Mitarbeiter: 2
- Firmensitz: Mannheim
- Gründungsjahr: 2021
- Kontakt: Helena Most, helena@resourcly.earth

Referenzen



scit lab



['saɪtlæb]

Kurzbeschreibung

Wir unterstützen Unternehmen dabei durch den Einsatz von KI ihre Prozesse zu automatisieren und ihre Daten zu analysieren. Dabei vereint jedes Unternehmen die gleichen Herausforderungen: Selten können Daten ohne Weiteres DSGVO-konform genutzt werden. Daraus ist DocCape entstanden.

Problem

Häufig scheitern Unternehmen am Zugriff auf die eigenen Daten durch enthaltene personenbezogene Informationen. Die DSGVO kann Innovationen durch strenge Regeln bremsen. Ohne das richtige Werkzeug können Zukunftstechnologien wie ChatGPT nicht eingesetzt werden.

Lösung

DocCape ermöglicht vollen Zugriff auf die eigenen Daten und erlaubt somit die Nutzung modernster Technologien. Daten werden automatisiert pseudonymisiert und gleichzeitig wird der Datenschutz sichergestellt.

Business Outcome

DocCape ist das führende Werkzeug, um den Datenschutz in Unternehmen effizient und unkompliziert sicherzustellen.

Branchen

Finanzwesen, Versicherungen, Gutachterwesen, Medizin und Automobil

Organisation

- Mitarbeiter: 7
- Firmensitz: Plochingen
- Gründung: 2020
- Kontakt: niklas.kleinhaus@scitlab.de

Referenzen





SenseING GmbH

Kurzbeschreibung

SenseING vernetzt Objekte und Geräte im industriellen Umfeld (IIoT). Wir bieten Komplettlösungen für die Bereitstellung von Inventar- und Prozessinformationen von der Hardware über die Software bis hin zu Service und Inbetriebnahme. Unsere Lösungen verbessern die Transparenz, optimieren die Prozessqualität und sparen Material- und Personalressourcen.

Problem

Einzelanbieter statt Gesamtlösungen – das Internet of Things basiert auf verschiedenen Ebenen. Damit Unternehmen an die wertvollen Daten zur Optimierung Ihrer Prozesse gelangen, benötigt es also verschiedene Dienstleister. Die große Auswahl an Technologie, die Kompatibilität der einzelnen Lösungen sowie mangelndes Fachwissen stellen dabei eine große Hürde für Unternehmen dar.

Business Outcome

- Ein Bauunternehmen mit 2.000 Trackern spart 80.000 € pro Jahr.
- Ein Unternehmen mit 3.000 Thermobehältern spart 500.000 € und 3.000 - 6.000 Batterien pro Jahr.

Branchen

- Baubranche
- Logistikunternehmen &-dienstleister
- Lebensmittelindustrie
- Labore/Medizintechnik

Referenzen

Lösung

IoT-Gesamtlösungen – wir decken die drei Hauptbereiche Hardware, Software und Service ab. In unserer Hardware integrieren wir den Stand der Technik aus den Bereichen Sensorik, Telematik und Energieversorgung. Unsere Software ermöglicht die Verwaltung von Geräten und Daten, deren Auswertung und Visualisierung. Mit unserem Service identifizieren wir den Kundenbedarf und liefern vorkonfigurierte Systeme. Neben der Inbetriebnahme bieten wir Leistungen wie Individualisierung, Reportings und Customizing aus einer Hand.

Organisation

- Anzahl Mitarbeiter: 7 FTE
- Firmensitz: Karlsruhe
- Gründungsjahr: 2021
- Kontakt: sven.kruse@senseing.de , +49 176 958 071 35



skills GmbH

Kurzbeschreibung

Für Unternehmen, die auf die Bindung ihrer bestehenden Mitarbeiter:innen angewiesen sind, bietet unser digitales Coaching Programm einen Weg, ihnen konstant individuelle Unterstützung zu bieten und damit häufige Kündigungsgründe zu verhindern. Wir ermöglichen das auf eine skalierbare Weise für alle Mitarbeiter:innen, indem wir vollautomatisiert und 90% kostengünstiger sind als herkömmliche Lösungen.

Problem

44% aller Young Professionals planen ihren Job auf Grund von Überforderung und fehlender Weiterentwicklung zu kündigen. Das verursacht Kosten i. H. v. 650.000€ jährlich pro 500 Mitarbeiter:innen. Personalabteilungen verfügen jedoch nicht über die nötigen Ressourcen darauf individuell zu reagieren.

Business Outcome

- Geringere Fluktuationskosten
- Höhere Mitarbeiterzufriedenheit
- Höhere Produktivität

Branchen

Sally unterstützt Mitarbeiter:innen aller Branchen und Größen.

Referenzen

Lösung

Mitarbeiterbindung durch skalierbares, individuelles und immer verfügbares Coaching für alle Mitarbeiter:innen in jeder Phase ihres Employee Life Cycles: Das bietet der KI-gestützte digitale Coach Sally zu nur 10% der Kosten vergleichbarer Lösungen.

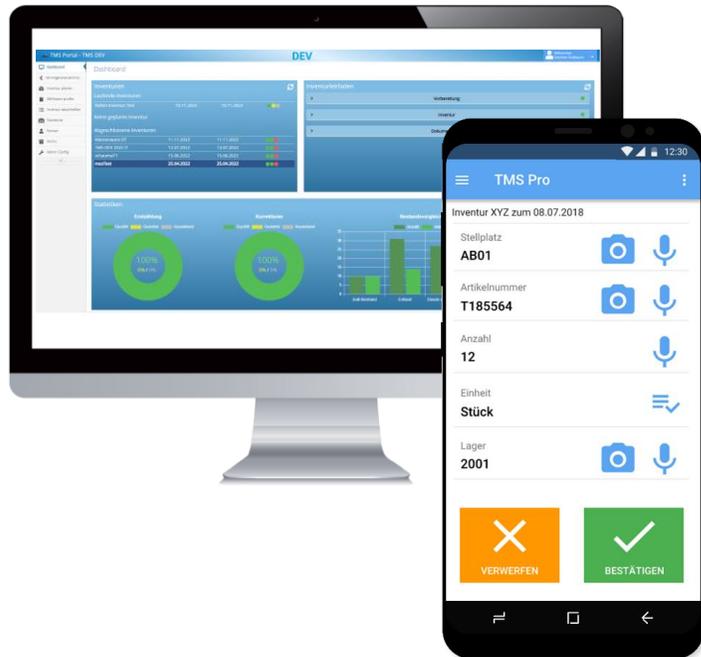
Organisation

- Anzahl Mitarbeiter: 5
- Firmensitz: Freiburg i.Br.
- Gründungsjahr: 2019
- Kontakt: www.skills.de / info@skills.de / +49 172 422 42 73



HAUFE.Group





Volcanicblue UG

Kurzbeschreibung

Die Software TMS automatisiert den Planungs-, Organisations-, und Dokumentationsteil der Inventur & Inventarverwaltung vollständig. Kunden beziehen über technologische Neuerungen wie Spracherkennung und integrierte Barcode-Scanner sowie bessere Prozesssteuerung effizientere und genauere Inventuren. Unsere Spezialität sind komplexe Inventuren mit vielen Herausforderungen.

Problem

Betriebliche Inventuren mit Stift und Zettel resultieren in: Zeitverlust durch Suche von Artikeln auf der Inventurliste, unnötigen Laufwegen, hoher Fehlerrate bei der Aufnahme und Übertragung bei der Retraktion ins System. Lösungen mit MDE-Scanner sind vergleichsweise teuer und wenig flexibel.

Business Outcome

- Über 60% schnellere und genauere Inventuren
- Schnelle und sehr flexible Einführung ohne Vorabinvestition
- Individuelle Herausforderungen innerhalb der Software automatisieren
- Perfekte Dokumentation und glückliche Steuerprüfer

Branchen

- Industrie
- Großhandel
- Gemeinden & Städte

Referenzen



Lösung

Inventuroptimierung durch Digitalisierung und Automatisierung mit Scannern, Smartphones und Tablets. Die Softwarelösung Take My Stock (TMS) ermöglicht eine Integration in alle ERP Systeme und Prozesse, ist in wenigen Tagen einsatzbereit und erfordert für die Einführung keine interne Umstellung, Investition oder Arbeitszeit.

Organisation

- Anzahl Mitarbeiter: 1
- Firmensitz: Neulußheim
- Gründungsjahr: 2018
- Kontakt: Stephan Grabaum – s.grabaum@volcanicblue.com

WRS Energie + Druckluft GmbH

Kurzbeschreibung

WRS ergänzt bestehende Energiemanagement-Systemen und ist eine funktionale Stand-Alone Lösung für Druckluft, um **Einsparpotenziale** aufzudecken und dauerhaft zu optimieren

Problem

Druckluft ist eine der teuersten Energieträger bei produzierenden Unternehmen. Leckageverluste, falsch eingestellte Kompressoren, zu hohes Druckniveau uvm. führen zu hohen Energieverlusten. Druckluft bietet großes Einsparpotenzial von durchschnittlich 30%!

Business Outcome

- Druckluftkosten reduzieren um durchschnittlich 30%
- Effizientes Leckagemanagement mit Sensorik
- Automatisierte KI-basierte Datenanalyse der Sensorik

Branchen

- Automobilzulieferer
- Lebensmittelindustrie (Brauereien)
- Metall- und Kunststoffverarbeitende Unternehmen

Lösung

In der Potenzialanalyse wird das Druckluftsystem auf Optimierungspotenziale analysiert. Dabei wird Sensorik in Kombination mit dem Datenlogger und Monitoringsystem **AnalyzAir®** von WRS eingesetzt. Bei den konkreten Handlungsempfehlung unterstützt WRS bei der Umsetzung. Um den Erfolg nachhaltig zu sichern, überwacht der **AnalyzAir®** das Druckluftsystem und gibt in Echtzeit Hinweis bei Veränderungen.

Organisation

- Anzahl Mitarbeiter: 10
- Firmensitz: Obersulm/Bad Cannstatt
- Gründungsjahr: 2021
- Kontakt: Lennard Schwidurski | l.schwidurski@wrs-energie.de

Referenzen



zigmund.ai



zigmund.ai

Kurzbeschreibung

zigmund.ai hilft Onlineshops ihre Umsätze zu erhöhen. Mit **psychologisch personalisierten Produktbeschreibungen**. So bekommt jeder Shopbesucher genau den Text zu sehen, der ihn anspricht. Vollautomatisiert durch KI.
#AI #B2B #SaaS

Problem

Jeder Mensch ist anders und hat andere Bedürfnisse. Aber **Produkttexte auf Onlineshops sind für alle Besucher gleich**. Zudem wollen Onlineshops ihren Kunden eine **personalisierte Customer Experience** anbieten und konkurrieren mit anderen Shops um das **Vertrauen der Kunden**.

Business Outcome

- + **5 % Conversion Rate Upflift** auf Online Shops
- Höhere **Kundenbindung** und einzigartige Customer Experience
- zigmund.ai ist in 5 Minuten implementiert und erlaubt Onlineshops im Handumdrehen **KI einzusetzen** und mit neuen Technologien Schritt zu halten

Branchen

- E-Commerce

Referenzen

Lösung

Echtzeit-Analyse des Verhaltens der Shopbesucher. Daraus leiten wir ein psychologisches Profil des Besuchers ab. Alles DSGVO-konform.

Automatische Umformulierung der Texte. Zu Produkten auf dem Shop werden jeweils mehrere Textvarianten erstellt. Jede Variante spricht ein anderes psychologisches Profil an. Das macht unsere KI.

Matching. Jeder Besucher bekommt den Text zu lesen, der am besten zu ihm passt.

Organisation

- Anzahl Mitarbeiter: 5
- Firmensitz: Heidelberg
- Gründungsjahr: 2022

Kontakt

michael@zigmund.ai
+49 176 135 88 99 5
www.zigmund.ai

Kunden

voelkner

RESTUBE®

brandable.

bumpli.

Miroar

Förderer



startup bw

CAMPUS FOUNDERS

GRÜNDER MOTOR

HOCHSCHULE
SRH HEIDELBERG
Gründer-Institut